Es importante fomentar la presencia de las mujeres en sectores como el tecnológico que generan un emprendimiento con mayores posibilidades de éxito y donde la participación femenina es menor que en otros sectores. Por tanto, a los conocimientos necesarios para crear una empresa (económica-financieros, de marketing, etc) hay que añadir capacidades de presencia de internet, e-commerce y social media.



PARA MÁS INFORMACIÓN, POR FAVOR, CONTACTE

www.girlpowermurcia.com













Objetivos

El objetivo fundamental es fomentar la iniciativa emprendedora de las mujeres de Cartagena, aprovechando el potencial de las tecnologías de la información y las comunicaciónes, con el fin de que puedan acceder a una independencia económica y social duradera.

Estimular el interés de las mujeres de la Región de Murcia en la puesta en marcha de un negocio con un componente tecnológico (startup).

Proporcionar acceso a emprendedoras al desarrollo de los conocimientos tecnológicos necesarios para la creacción de la startup a través de actividades de formación tecnológicas y formación empresarial.

Prestar apoyo y asesoramiento a las emprendedoras durante la fase como startups.

Poner a disposición de las emprendedoras las instalaciones y equipamiento necesario para el desarrollo de las startups.

Facilitar el networking de las emprendedoras asistiendo y participando en eventos orientados a startups.

Apoyar a las emprendedoras en la búsqueda de inversores externos para lanzar las startups como empresas.

Difundir en los medios de comunicación y las redes sociales las actividades desarrolladas por las emprendedoras para dar a conocer y potenciar las startups.

GIRL POWER MURCIA está cofinanciado por el Fondo Social Europeo. "El Fondo Social Europeo invierte en tu futuro"

Actividades

Formación



articipación en diferentes talleres npresariales y tecnológicos.

Mentorización



Acompañamiento durante 3 meses de profesionales con los que tendrás encuentros periódicos.

Networking



Participación en jornadas de networking para propiciar la cooperación entre emprendedoras y empresarias de todos los sectores.

Asesoriamiento y apoyo



eso a las instalaciones, equipamiento y los vicios necesarios

Business Angels



Facilidades para acceder a fuentes de financiación a través de la búsqueda de inversores externos.

Eventos



Participación en los mejores eventos que se organizan en Cloud Incubator HUB.

Resultados

233

Inscripciones recibidas

28

Startups Consolidadas

109

Emprendedoras seleccionadas

Meses de aceleración por edición

Índice Startups

Nombre de las Startups 1ªEdición		Nombre de las Startups 2ª Edición			
Memoory	8	Arkimista	32	Equally	50
Cenizas	10	Bebikotton	34	Magenta Foto	52
Pomporosa	12	Baby Mom	36	SMYC Viajes	54
Fortunitas	14	Diversa Creación	38	Tu Souvenirs	56
Vica&Vica	16	El Rincón de Mary	40	De coco en coco	58
Cuentoy	18	El Rincón de tus cosas	42	Lovisté	60
Guaiot	20	Indigo Modas	44	Beatriz Pérez - Dietista	62
Talliot	22	La Caravana Roja	46	Carthago Pilates	64
Atípico	24	Mar Menor	48	Bellezisima	66
Marina y Levantina	26				
Uno y Compañia	28				

Startups la Edición

























Pon en valor el recuerdo de tus seres queridos.

El 97% de nuestro cuerpo es polvo de estrellas por eso cuando nos vamos de este mundo, dejamos una estela brillante. MEMOORY, materializa nuestros recuerdos, las estelas de los que ya no están, a través de lápidas únicas en cementerios y memoriales sobre la vida de nuestros seres queridos que se han marchado para siempre.

Creamos HOMENAJES a medida, un vínculo más personal y positivo con el recuerdo que ayuda a las familias y amigos a sentirse reconfortados en esos momentos. El diseño, los materiales y epitafios se basan en las vivencias más bonitas y felices de su paso por este mundo, plasmando la esencia de su persona y realizar así un tributo a la VIDA.

Cuando sientes la necesidad de hacer algo especial, contacta conmigo, puedo ayudarte a materializar tu recuerdo y a crear algo realmente especial



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Lápidas



Memoriales



Proyectos



Asistencia

Hitos reseñables

Crecimiento financiero

Revenues: 4.500€ -aportacion inicial Marzo 2017

_Premios

Ganadora del 2º Accesit en el "Ramp Pitch" de la EOI [Enero 2017]

_Reportajes y entrevisas

Presentación del proyecto en Jornada de Networking en AMEP Cartagena [Marzo 2018]

Presentación del Proyecto en el Startup Europe Week (SEW18) Cartagena [Marzo 2018]

Rock&talent CapitalRadio [Junio 2017]

Memoory en Onda Regional Murcia [Febrero 2017]



DISEÑO DE ESTELAS



Memoory _Diseño de Estelas

Web: www.memoory.es

Email: info@memoory.es

Teléfono: + 34 649 027 231

La despedida que se merece tu mascota.

Se ofrece la oportunidad de despedir a nuestras mascotas de la forma que le corresponde. Cenizas, ofrece urnas específicas para las mascotas, sencillas y con diseños elegantes. A su vez, son urnas caseras, que mantiene la presencia, carácter y forma de ser de nuestra querida mascota..

Ya que la mascota vive con nosotros una media de 15 años con nosotros, es parte de nuestra familia ¿por qué no despedirla como merece? Y lo más importante, realizarlo de una manera específica a ello.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Replantación



Jarrón y Urna



Urna con vela

Hitos reseñables

Crecimiento financiero

Revenues: 2.500€ -aportacion inicial Febrero 2017.

_Presentación de Cenizas

Presentación del proyecto Cenizas en tres ocasiones [2017 - EOI, Ceeic y Coec]

Presentación del proyecto en Jornada de Networking en AMEP Cartagena [Marzo 2018]

Presentación del Proyecto en el Startup Europe Week (SEW18) Cartagena [Marzo 2018]





Cenizas _Despedida glamurosa de mascotas

Web: www.cenizas.es

Email: info@cenizas.es

Teléfono: +34 699 793 905

Salud y belleza naturales.

La idea que nos llevó a inclinarnos por la venta de cosmética natural ha sido el hecho de poder valorar la importancia que tiene la piel y el cabello para nosotros, protegiéndolos con productos de calidad y saludables.

También hemos valorado que nuestros productos no afectan al medio ambiente y con ello apoyamos el consumo responsable.

Deseamos que nuestros clientes sean igualmente sensibles con el hecho que conlleva cuidar la piel de una forma natural y se sientan atraídos por la selección de productos que ofrecemos. Si es así, le damos la bienvenida a nuestra página web de POMPOROSA y les animamos a contactar con nosotros.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:







Jabones



Sales de Baño

Hitos reseñables

_Ecommerce

13.Feb.2016: Apertura de la tienda online

28.Abr.2016 Nuevos productos para bodas, bautizos y comuniones

_Reportajes y entrevisas

Jabón de cerveza negra y patata [Mayo 2015]

¿Por qué me gusta hacer jabones? [Mayo 2015]





Pomporosa _Cosmética Natural

Web: www.pomporosa.com

Email: pomporosa.jabones@gmail.com

Tlf: + 34 635 998 448

Disfruta del mundo a través de los ojos de un niño.

En nuestra tienda encontrarás un servicio integrado de asesoramiento y atención al cliente personalizada de la forma más exclusiva.

Queremos que tus peques vistan a la última, cómodos y con las mejores marcas.

Buscamos la sencillez a la hora de navegar por nuestra tienda, para que finalmente tu compra la puedas hacer en 3 sencillos pasos y sin necesidad de registrarte, sólo necesitamos tus datos para poder dejar el paquete donde desees.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Ropa Bebé



Ropa Niño



Ropa Niña



Asesoramiento

Hitos reseñables

_Crecimiento financiero

Revenues: 6.000€ -aportacion inicial Enero 2017

Raised: Crecimiento económico hasta Febrero de 2018: + 2.000€

Crecimiento econónmico durante 2017: 6.000€

_Balance de ventas

Crecimiento en ventas (Ene.2017-Ene.2018): 760%

Aumento en pedidos (Ene.2017-Ene.2018): 900%

_Tráfico y estrategia comercial

Número de visitas (Feb.2018): 21.100

Ratio de conversión: 20%

_Reportajes y entrevisas

Presentación del proyecto en Jornada de Networking en AMEP Cartagena [Marzo 2018]

Presentación del Proyecto en el Startup Europe Week (SEW18) Cartagena [Marzo 2018]

Cecarm - Entrevista a María Martínez-Fortún [Enero 2018]

Viva la radio, Talento Emprendedor: Speed Up digital para los nuevos tiempos [Junio 2017]

Murcia Economia- Maria "Los chandales de domingo" [Mayo 2017]





Fortunitas _Boutique Infantil

Web:www.fortunitasboutiqueinfantil.com

Email: info@fortunitasboutiqueinfantil.com

Teléfono: +34 644393024

Una mujer, un diseño y un único vestido.

Vica&Vica Novias, somos un equipo multidisciplinar de la empresa textil con mas de 40 años de experiencia en el mundo de la moda.

Contamos con nuestro propio taller de confección a medida para novias y fiesta.

Además trabajamos de manera profesional para otras empresas de textil. Nuestro trabajo nos apasiona y lo demostramos en cada detalle de nuestras prendas.

Tenemos 4 conceptos claves para describir nuestra empresa:

- 1. Concepto; Nuestros objetivos son muy claros; conseguir diseños exclusivos para nuestras clientas, con precios económicos y adaptados a sus presupuestos.
- 2. Calidad: Diseño de modas concientes de que la calidad de los tejidos son importantes al momento de utilizar una prenda. Para nosotros es de suma importancia hacer caso a los detalles
- 3. Trabajo: Trabajo esmerado y con amor es la premisa que nos define como equipo creativo y técnico textil, somos una marca consciente de las necesidades de nuestras clientas con total garantías y dedicación.
- 4. Cliente: Para Vica&Vica lo más importante son nuestros clientes, y lo demostramos brindando excelencia en atención cercana y amena. Nuestro único aliciente es hacer felices a nuestras novias.

Cuando tengas la necesidad de confeccionar un vestido de novia y cumplir tu sueño, contacta con nosotros, estaremos encantadas de ayudarte. Puedes visitar nuestra página web.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:





Confección

Maquillaje



Vestidos de novia

Hitos reseñables

Crecimiento financiero

Revenues: 4.000€ -aportacion inicial Diciembre 2017

_Reportajes y entrevisas

Ideas Girl Power Murcia [Diciembre 2017]

Presentación del Proyecto en la Jornada de Networking AMEP Cartagena [Marzo 2018]





Vica&Vica _Vestidos de novias

Web: www.vicayvica.com

Email: vicayvica@vicayvica.com

Teléfono: + 34 610506006

Da luz a tus cuentos.

A todos los niños les encanta invetar cuentos y compartirlos pero lo que más les gusta es escucharlos de sus padres, abuelos y familiares, con esa idea hemos creado CUENTOY para que sus familiares puedan contarles cuentos desde la distancia y en cualquier momento, con una sencilla aplicación y ellos los escuchen esta noche, mañana y en su madurez creando su propio audioálbum de mensajes y cuentos personalizados en la nube, todo con control parental desde una aplicación principal y varias secundarias.

CUENTOY tiene un bonito diseño con luz de colores seleccionable, que junto a su sencillez para que los niños mas pequeños accedan, hace que el momento de escucharlos sea muy especial.

CUENTOY incorpora juegos para fometar la creatividad en la creación de cuentos incluyendo efectos especiales, modulación de voz, ruleta de ideas, etc. Con posibilidad de ampliar el contenido desde nuestra web.

CUENTOY te ofrece miles de posibilidades. Envio de mensajes cariñosos, calendario con mensajes configurables como felicitaciones, cumpleaños, fiestas, actividades, recados, reloj despertador, etc.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Producto



Cuentos

18



Dados



Efectos

Hitos reseñables

Crecimiento financiero

Revenues: 3.500€ -aportacion inicial Enero 2018

_Reportajes y entrevisas

Presentación del proyecto en Jornada de Networking en AMEP Cartagena [Marzo 2018]

Presentación del Proyecto en el Startup Europe Week (SEW18) Cartagena [Marzo 2018]





Cuentoy _Da luz a tus cuentos

Web: www.cuentoy.com

Email: info@cuentoy.com

Teléfono: +34 659 781 781

GUAIOT, el robot de refuerzo de hábitos de tus hijos.

Con el propósito de reducir tensiones en las relaciones familiares a la hora de las tareas domésticas y escolares, fomentando la autonomía y la responsabilidad de los niños nace GUAIOT.

¿Como funciona?

Mediante refuerzo motivacional, premiando el esfuerzo de buenos hábitos y el estudio personales de cada niño.

Con tecnología innovadora de conexión entre un dispositivo para el niño y una aplicación de control para padres, desde donde se planifican de forma sencilla las tareas que se desean fomentar.

GUAIOT, el robot motivacional para el refuerzo de hábitos personales y escolares para niños de entre 6 y 12 años.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:







Preguntas



Hitos reseñables

21

Crecimiento financiero

Revenues: 4.000€ -aportacion inicial Enero 2018

_Premios

Proyecto más valorado en Startup Europe Week "SEW18" [Marzo 2018]

_Reportajes y entrevisas

Ideas Girl Power Murcia [Diciembre 2017]

Presentación del Proyecto en la Jornada de Networking AMEP Cartagena [Marzo 2018]





Guaiot _Robot interactivo para las tareas de tus hijos

Web: guaiot.com

Email: info@guaiot.com

Teléfono: +34 661097617

El mejor verano de tu vida.

Talliot, utiliza una enseñanza activa basada en la técnologia, para llegar a los mas jóvenes de una manera divertida, atractiva y practica. Ellos son los protagonistas y aprenden experimentado.

La realidad virtual y el desarrolo de las nuevas tecnologias nos permiten realizar talleres dinamicos y divertidos sobre diversas temáticas. Ciencia, historia, mediambiental, social etc...

Trabajamos las competencias del futuro desde los centros ofrenciendo actividades estraescolares sobre robótica a todos los niveles.

Por ultimo creamos experiencias inolvidables, repletas de actividades diversion y por supuesto nuevas amistades.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Talleres



Extraescolares



Campamentos

Hitos reseñables

Crecimiento financiero

Revenues: 3.000€ -aportacion inicial Noviembre 2017

_Reportajes y entrevisas

Ideas Girl Power Murcia [Diciembre 2017]

Presentación del Proyecto en la Jornada de Networking AMEP Cartagena [Marzo 2018]





Taillot _Enseñanza tecnológica

Web: talliot.com

Email: info@taillot.es

Teléfono: +34 650123505

Hazlo ser.

Es una tienda de complementos de moda y decoración elaborados por artesanos latinoamericanos, la mayoria utilizando textiles fabricados en telar de cintura y bordados a mano.

Atípico incluye una marca propia y exclusiva de bolsos hechos en España en cuyos diseños se utilizan dichos textiles.

Todos los productos que ofrecemos se seleccionan cuidadosamente durante viajes realizados expresamente, con una filosofía de comercio justo y desarrollo sostenible y el objetivo de colaborar al progreso del sector artesanal.

Si tienes un espiritu joven, libre, solidario y modernos, si te distingues por ser original y quieres un cambio en nuestro mundo, visita nuestra tienda online y espera pronto nuestra PopUp Store en tu ciudad.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Decoración



Bolsos



Complementos

Hitos reseñables

Crecimiento financiero

Revenues: 2.500€ -aportacion inicial Octubre 2017

_Reportajes y entrevisas

Ideas Girl Power Murcia [Diciembre 2017]

Presentación del Proyecto en la Jornada de Networking AMEP Cartagena [Marzo 2018]





Atípico Store _Tienda de complementos

Web: atipicostore.com

Email: info@atipicostore.com

Teléfono: +34 661 09 76 17

Vístete de historia.

Marina y Levantina es una marca de ropa y accesorios basada e inspirada en la identidad cultural de Cartagena. Su objetivo es contar la historia de esta ciudad milenaria a través de sus diseños aplicados en diferentes prendas de vestir. Es un proyecto innovador, creativo y cultural. Un proyecto que quizá marque un nuevo paradigma del vestir en Cartagena.

La idea surgió de mi propia experiencia de vivir en esta ciudad, el ir conociéndola durante estos once años, siempre cámara en mano capturando texturas de juncos, hojas de árboles, ruinas romanas, detalles arquitectónicos, azules ondas marinas, flores del campo... ¿Por qué no hacer con ellos hermosos estampados? o aprovechar los tonos naturales de esta tierra, los detalles que nos recuerdan a la antigua Cartagena, que la propia historia ha ido definiendo y cambiando, para hacer prendas de vestir y que este vestir tenga sentido, prendas con las cuales los jóvenes se identifiquen y sueñen, con las que los niños aprendan y que los más mayores puedan seguir evocando y amando esta tierra.

En Marina y Levantina, a través de su tienda online, podras encontrar sus diseños exclusivos.

Si amas Cartagena o eres turista y quieres llevarte un trozo de historia, y ropa súper original contácta conmigo.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Colección



Personalizados



Camiseta



Pintados

Hitos reseñables

Crecimiento financiero

Revenues: 2.500€ -aportacion inicial Diciembre 2017

_Premios

Colaboración en el proyecto GUAIOT más valorado en SEW18 [Marzo 2018]

_Reportajes y entrevisas

Ideas Girl Power Murcia [Diciembre 2017]

Diario la verdad [Octubre 2017]

Presentación del Proyecto en la Jornada de Networking AMEP Cartagena [Marzo 2018]





Marina y Levantina _Marca de ropa inspirada en Cartagena

Web: marinaylevantina.com

Email: marinaylevantina@outlook.com

Teléfono: +34 620 969 295

Tu lugar de encuentro en familia.

El modelo de familia que más crece en España es la familia monoparental. Ya sea por elección, separación, viudedad o trabajo, cada vez son más las familias de un solo progenitor a tiempo total o parcial. Un problema común en la mayoria de estas familias es que disponen de menos margen económico para gastar en ocio con sus hijos.

Uno y compañia quiere ser un punto de encuentro de estas familias como plataforma de cooperación entre familias monoparentales. Consiste en compartir el tiempo libre y gastos de ocio con otras personas en la misma situacion

Vacaciones escolares, cuidado de los hijos, celebraciones o actividades de ocioy tiempo libre serán ahora más fáciles y económicas a través de Uno y Compañia



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Vacaciones



Celebraciones



Proyectos



Planes

Hitos reseñables

Crecimiento financiero

Revenues: 1.500€ -aportacion inicial Octubre 2017

_Reportajes y entrevisas

Ideas Girl Power Murcia [Diciembre 2017]

Presentación del Proyecto en la Jornada de Networking AMEP Cartagena [Marzo 2018





Uno y Compañia _Cooperación entre familias monoparentales

Web: www.unoycia.es

Email: info@unoycia.es

Teléfono: +34 658 616 977

Startups 2ª Edición







































Creatividad para obsequiar.

ARKIMISTA es una empresa dedicada al diseño y fabricación de joyas contemporáneas inspiradas en edificios icónicos como museos, hoteles, bodegas, estadios, sedes de empresas, etc. Sus diseños tienen una doble finalidad. Por un lado, su venta en las tiendas ubicadas en estos edificios emblemáticos y por otro su uso como obsequios corporativos para empresas e instituciones. A diferencia de la competencia, ARKIMISTA ofrece joyas originales e innovadoras cuyo diseño va ligado a un edificio emblemático fortaleciendo su imagen corporativa de empresas e instituciones y estableciendo una nueva relación con el cliente/ usuario. La idea surgió cuando nos dimos cuenta que faltaban ofertas de joyas inspiradas en edificios icónicos que no sean exactamente una réplica en miniatura.

Falta de innovación y originalidad en el campo de los obsequios corporativos para empresas e instituciones.

Falta de identidad corporativa en obsequios institucionales o de empresas.

Nuestro principal cliente son: Tiendas de museos, hoteles, estadios, bodegas, etc. y otros edificios emblemático Instituciones públicas y privadas y empresas con necesidad de disponer de obsequios corporativos.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Originales obsequios corporativos



Joyas inspiradas en edificios icónicos



Nueva relación empresa - cliente

Hitos reseñables

Próximos Pasos

- Desarrollo de un plan de comunicación y marketing para dar a conocer la marca y los productos.
- Localización y ampliación de red de fabricantes y suministradores.
- Contacto con nuevos clientes y desarrollo de nuevas colecciones.
- Generación de material audiovisual con fines comerciales y de comunicación: creación de la Comunidad Arkimista.





Arkimista _Joyas inspiradas en edificios icónicos

Web: www.arkimista.com

Email: hola@arkimista.com

Teléfono: +34 659599678



Stuffs for babies.

Bebikotton se trata de una empresa dedicada a la creación de prendas únicas para nuestros bebés. De una forma personalizada, con calidad en los materiales empleados y con un continuo detalle en su elaboración marcando la diferencia. Bebikottonofrece una amplia gama de productos para nuestros pequeñines cubriendo las necesidades del bebé en sus primeros años de vida. El producto final es único, confortable, con estilo y con un valor único, a elección del cliente.

Bebikotton surgió de un "regalo"; estaba cansada de regalar y comprar siempre lo mismo para los bebés de amigos y decidí hacer el mío propio, sin ninguno igual. Después vinieron más pedidos, dónde el principal requisito es que fuese personalizado y diferente.

Con el tiempo amplié a otros productos, a fundas de Bugaboo, ropita, neceseres....cualquier cosita que pudiese hacerse realidad para mis niños.

Resultado, nació Bebikotton, ofreciendo mi proyecto artesanal al resto del mundo. Nuestro principal cliente son los familiares del entorno cercano de bebé, que deseen regalar un producto artesanal, único, con valor.

Ofrecemos los siguientes productos y

servicios:



Artesanal



Calidad



Exclusividad

Hitos reseñables

_Próximos Pasos

- Comprar Hosting y traspaso de dirección web
- Registro de la marca
- Elaboración de catálogo de producto
- Fotografía de catálogo
- Contactos de proveedores de mercería, telas, embalaje
- Elaboración de publicidad: folletos, tarjetas.
- Vídeos en Instagram, Facebook, Youtube.





Bebikotton _Boutique Infantil

Web: www.bebikotton.com

Email: bebikotton@gmail.com

Teléfono: +34 637781459

Coworking en familia.

BabyMomes una iniciativa que persigue la conciliación. Una propuesta para compartir oficina con trabajadores de otras empresas o sectores y la posibilidad de acudir con los hijos. Los niños se quedan a cargo de una cuidadora en otra área del mismo espacio de modo que, sus padres, en su mayoría profesionales autónomos puedan acceder a verlos en cualquier momento.

Somos una empresa de servicios que se adapta a las necesidades de la mujer que tiene que enfrentar en un momento determinado su maternidad y conciliar con sus jornadas laborales, dando opción a madres con bebés en el rango de (6 meses – 3 años) una plaza a un precio razonable para continuar con sus proyectos y no sea interrumpido.

A diferencia de la competencia, BabyMom ofrece un espacio para una mejor organización en las jornadas laborales en sincronía con la evolución y crecimiento de sus hijos, de manera que se optimiza mejor el tiempo y se consigue mejores resultados. Existen muchos beneficios del cotrabajo familiar y sus características para combinar trabajo y crianza en la oficina.

La idea surgió desde mi experiencia personal, después de quedarme embarazada necesitaba hacer y trabajar de manera distinta, es decir, ya no podía trabajar al 100% en el trabajo que tenía y sumado a otras circunstancias, el cambio de ciudad y la mudanza, aunado a la imperiosa necesidad de no querer separarme de mi niña. Decidí trabajar por cuenta propia.

Ví la conciliación desde otro punto de vista, mas flexible, sin prisas, teniendo en cuenta la cercanía y el tiempo que ganaba al tener el espacio babyen las mismas instalaciones.

En las principales ciudades de España (para ser más concretos) en Barcelona, Granada y en Madrid ya ha despegado esta idea. En Europa en general se ve esta iniciativa con mucho más optimismo.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Servicio de Coworking



Servicio de Guarderia



Comunidad

Hitos reseñables

Próximos Pasos

- Utilización de las RRSS como canal de difusión Instagram, Facebook, Pinterest, Twitter
- Creación de nuestra página web y un logotipo que nos identifique
- Contacto con socios, inversores para financiación, dueños de locales con accesibilidad de un espacio céntrico y parking, materiales de oficina, entre otros.
- Incorporación de padres al espacio de coworking
- Programación de cursos y talleres de interés para nuestra comunidad (gratuitos y/o de pago)





Baby Mom _Iniciativas para compartir oficinas

Web: www.babymom.com

Email: quispe.rosario@gmail.com

Teléfono: +34 637781459

Acciones creativas para crecer.

Diversa Creación es una empresa que proporciona un acompañamiento a jóvenes que quieren potenciar su talento y creatividad con herramientas dinámicas, prácticas y empoderadoras para su futuro laboral y personal. A diferencia de la competencia ofrecemos servicios online que se adaptan de manera personalizada a cada cliente para su mayor comodidad. La idea surgió cuando los nuevos mercados laborales buscan el talento humano y personas empoderadas y especialistas en su área. El sistema educativo no está empoderando a las juventudes ni potenciando sus recursos propios. Gran número de jóvenes no sabe a qué quieren dedicarse cuando comienza o finalizan una formación y se sienten perdidos en el mundo laboral y por lo consiguiente personal.

Nuestro principal cliente es:

Padres y madres de jóvenes (entre 16 y 25 años) que no tiene claro que decidir con su formación profesional (ESO, bachiller, FP). Joven (entre 18 y 30 años) que ya está formado profesionalmente para el mundo laboral y no tiene claro a qué se quiere dedicar y quieren potenciar su talento y creatividad.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Talleres Creativos



Paquetes prácticos Online

INSTITUCIONES



Servicio Personalizado

Hitos reseñables

Próximos Pasos

- Crear los contenidos de mis servicios y paquetes/ebook.
- Crear página web : contratar el hosting y dominio, hacer un diseño accesible (sencillo) y dinámico, crear el contenido, introducir los paquetes con los cobros en ésta.
- Hablar con las personas que pueden ser mis colaboradores del proyecto y definir su implicación en el mismo.
- Llevar a cabo un plan de diseño y estrategia de comunicación con redes sociales y web para que sea atractivo.
- Buscar colaboradores (hacer sesiones y talleres presenciales, diseño web y redes)
- Asesoramiento con cobros por internet, el autónomo, legalidad...
- Impartir los talleres-





Diversa Creación _Potenciar actividades a jóvenes

Web: diversacreaccion.wordpress.com

Email: diversacreacción@gmail.com

Teléfono: +34 630133661

Los eventos son efímeros, nos quedan recuerdos.



El Rincón de Mery es una página web donde puedes comprar todo lo que necesitas para organizar, crear y decorar cualquier evento que tengas. A diferencia de la competencia, aquí lo podrás comprar TODO.

La idea surgió después de 13 años trabajando en el mundo de los eventos y después de tener que organizar mi boda, me he dado cuenta de la necesidad de poder encontrar todo lo que necesitas para tu celebración en un mismo sitio, tanto por ahorro de tiempo como por desconocimiento, muchas veces, de donde poder encontrar ciertas cosas

También surgió la idea de crear un blog asociado a esta página donde poder dar recomendaciones, ideas de decoración y ultimas tendencias, ya que muchas veces cuando te pones a organizar un evento no sabes que se lleva, ni que hacer, etc...

Nuestro principal cliente son las empresas que quieran fomentar sus ventas o tener otros canales de venta y usuarios que tenga un evento y compren esos productos.

Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Talleres Creativos



Paquetes prácticos Online

Hitos reseñables

_Próximos Pasos

- Finalizar el programa de Girl Power
- Ponerme en contacto con inversores
- Toma de contacto con empresas a las que les pueda interesar vender sus productos en mi página web
- Realizar la página web y el blog
- Difusión a través de redes sociales y campañas publicitarias





El Rincón de Mary _Organizacion y creación de eventos

Web: www.elrincondemery.com

Email: info@elrincondemery.com

Teléfono: +34 630393175

Tus compras en grupo comodamente.

El rincón de tus cosas a diferencia ofrece la posibilidad de comprar un regalo compartido entre amigos/familiares a diferencia de otras Web. Nuestra idea surgió cuando fuimos madres de niños en edad escolar y vimos el problema a la hora de comprar un regalo compartido:

Como por ejemplo: Dificultad para que alguien se encargué de recoger el dinero para dicho regalo.

Nuestro cliente son: padres con niños, compañeros de trabajo, amigos entre 18 y 60 años y invitados a una celebración.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Tienda



Pago compartido



Facilidad

Hitos reseñables

Próximos Pasos

- Estudio de mercado y plan de negocio
- Desarrollo y diseño de la web y tienda online
- Contacto con los primeros socios clave:Proveedores e inversores
- Creación de canales de difusión:Facebook, Instagram, Twitter





El Ricón de tus cosas _Compra de regalos compartidos

Web: www.elrincondetuscosas.es

Email: info@elrincondetuscosas.es

Teléfono: +34 686822876

La diferencia entre tallas y estilos.

Índigo modas en una tienda online donde nuestros clientes encontrarán prendas de diferentes estilos y tallas, especializamos en tallas grandes. A diferencia de la competencia, ofrecemos un estilo joven a precio más competitivo y también un servicio digital de auto-asesoramiento.

La idea surgió cuando nos dimos cuenta que actualmente el precio de la ropa de talla grande es algo desproporcionado y su estilo muy clásico.

También nosotros ofrecemos un estilo juvenil con buenos precios y ademas tenemos servicios de costura.

Por último comentar que nuestro principal cliente es aquella persona que necesita tallas grandes con la necesidad de vestirse y sentirse bien.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Tienda Online Cualquier Dispositivo



Atención personalizada pre y pos venta



Servicio de arreglos y costura

Hitos reseñables

_Próximos Pasos

- Realizar estudio de mercado
- Elaborar plan de negocio
- Empezar a crear la empresa
- Buscar proveedores
- Organizar canales logísticos
- Crear canales como medios de difusión (RRSS)
- Abrir la tienda





Indigo Modas _Tienda de Ropa Online

Web: www.indigomodas.es

Email: info@indigomodas.es

Télefono: +34 636590618

Movimiento cultural menstrual.

La Caravana Roja es un movimiento de Cultura Menstrual para la salud integral de las mujeres con una perspectiva holística, feminista e intercultural con el objetivo de desmitificar el tabú de la menstruación y convertir el conocimiento del ciclo menstrual en una herramienta de promoción de la salud.

Actualmente, la menstruación sigue siendo un tabú y hay muchas niñas, adolescentes y mujeres que sufren rechazo hacia la menstruación así como fuertes dolores menstruales sin recibir información sobre el origen del dolor o en qué consiste el ciclo menstrual.

A lo largo de nuestra trayectoria, fuimos descubriendo que conocer el ciclo menstrual es una gran herramienta de autoconocimiento, autocuidado y de desarrollo personal. Consideramos que si todas las mujeres nos deshiciéramos de los tabús que nos han transmitido sobre nuestro cuerpo, sexualidad y menstruación... el mundo sería diferente.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Talleres



Acompañamiento
Personalizado



Difusión de cultura menstrual

Hitos reseñables

Próximos Pasos

- Lanzamiento del proyecto en Murcia, Madrid y Barcelona
- Activación del canal de suscriptoras de la web y lanzamiento de vídeo promocional en la red
- Comienzo de las actividades en Murcia y Madrid
- Alianzas estratégicas con organizaciones y socias colaboradoras





La Caravana Roja _Movimiento cultural menstrual

Web: lacaravanaroja.com

Email: lacaravanaroja@gmail.com

Télefono: +34 601143269

Automatización en estado puro.

Puertas y Automatismos Mar Menor es una empresa que ofrece una forma cómoda de adquirir automatismos de calidad y confianza.

La idea surgió cuando llevábamos trabajando en el sector de la automatización 15 años.

Las personas buscan comodidad y el mínimo esfuerzo. Por último conocer que hoy en día todo funciona tocando un botón o por internet, como el producto Google Home.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:





Persianas



Puertas

Hitos reseñables

Próximos Pasos

- Estudio de mercado y plan de negocio
- Creación de canales de difusión:Facebook, Instagram, Twitter
- Desarrollo y diseño de la web y tienda online
- Contacto con los primeros socios clave:Proveedores e inversores





Mar Menor _Puertas y Automatismos

Web: www.automatismosmarmenor.es

Email: info@automatismosmarmenor.es

Télefono: +34 690101892

Equally educando en valores.

El 40% de las mujeres asesinadas en el mundo son de alguien cercano a ellas. La Violencia de Género, Pederastia, bullying, el mobbing.

EQUALLY busca prevenir muertes, accidentes, secuelas, con un Servicio 24h, Apoyo, Rapidez, Formación, Seguimiento, y la clave la EMPATÍA

No hay un servicio con estas características, por lo que se produce una carencia.

Actualmente, el proyecto está en estado de embrión, con cursos, la web, app's, movimiento de RRSS, programas de TV, artículos,...

Ahora os explicaremos los productos que ofrecemos un poco más detallado: Cursos, talleres, chalas. Online o presenciales, para niños/as, adultos/as, colectivos, empresas, Públicas o Instituciones Privadas. Reconocer si eres víctima y cómo actuar ante situaciones, con la Web, APP y servicio personalizado. Una app con un Sensor táctil, o visual para la detección de emergencias personalizado a cada usuario/a y sus necesidades.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:







Prevención



Ejecución

Hitos reseñables

51

Próximos Pasos

- -Desarrollo de un plan de comunicación y marketing para dar a conocer la marca y los productos.
- Localización y ampliación de red de fabricantes y suministradores
- Contacto con nuevos clientes y desarrollo de nuevas colecciones.
- Generación de material audiovisual con fines comerciales y de comunicación:





Equally __Educando Valores

Web: www.equally.es

Email: equally@equally.es

Télefono: +34 602612539

Fotografías profesionales.

Magenta Foto es una empresa creada para proporcionar a sus clientes una Fotografía Profesional: Retrato, Coches, Publicidad, Empresas y Productos, Foto Vivienda e Interiorismo, Fotomural Decoración, Foto Mascotas, Foto Social, Eventos, Exposiciones, Festivales, Reproducción fotográfica de obras de Arte, Restauración de Fotografías Antiguas ó Deterioradas, Venta de Material Fotográfico. Me gusta tener un trato Cercano con mis clientes, conseguir la mejor sonrisa en cada momento. Tengo la suerte de poder complacer a mis clientes cuando a la entrega de un trabajo consigo plasmar sus deseos en las fotografías. Entrego trabajo y producto de calidad, trato cordial personalizado. Doy un servicio eficiente, buenos materiales actualizados, marcas conocidas y similares. Nuestro cliente objetivo son: Clientes que requieran los servicios de un fotógrafo para cubrir un evento ya sea social, profesional publicitario etc... También Profesionales y aficionados de la fotografía que necesiten comprar material fotográfico.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Fotografía Artística



Captación de gestos



Fotografía profesional publicitaria

Hitos reseñables

Próximos Pasos

- Creación de página Web.
- Hacer una buena difusión de lo que hacemos y vendemos. (redes sociales etc.)
- Conseguir respaldo financiero ó subvención para infraestructura y equipos.
- Contactar con fabricantes de material fotográfico primeras marcas y similares para su posterior venta a través de mí página web.





Magenta _Fotografía profesional

Web: www.magentafoto.com

Email: fotoart.fga.aa@gmail.com

Télefono: +34 649873562

Viajar económicamente es disfrutar.

SMYC es una app que proporciona guías gratuitos y locales a viajeros jovenes. A diferencia de la competencia, Freetoursofrece un servicio individual y no hay necesidad de "propinas" como se ha convencionalizado en otras apps. La idea surge tras algunos viajes en los que sentí que me quedaba sin conocer realmente el lugar y me veía rodeada de otros turistas, lo cual me parecía más un parque temático que una ciudad. Quería cambiar la forma que teníamos de viajar.

Nuestro principal clientes son:

Viajeros jóvenes de nivel adquisitivo medio bajo. (20-35 años)

Mochileros, viajeros de interrail, viajeros de camper. Estudiantes de idiomas.

Estudiantes Erasmus.

Extranjeros de estancia temporal en un país.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:





Fotografía Artística

Captación de gestos



Fotografía profesional publicitaria

Hitos reseñables

_Próximos Pasos

- Desarrollar la App.
- Testear aplicación.
- Crear una Comunidad en redes sociales.
- Crear los stickers para las compras en la app.





SMYC Viajes _Guías Gratuitas a Viajeros

Web: www.smyc.app

Email: nurvillaescusa@gmail.com

Télefono: +34 627739248

Pon en valor los souvenirs.

TuSouvenirs es una empresa que proporciona la posibilidad de adquirir online productos típicos y souvenirs de las ciudades mas visitadas del mundo, sobre todo a viajeros en todos sus niveles. A diferencia de la competencia, ejemplo Amazon, TuSouvenirs ofrece un amplio catálogo por ciudades y países, tanto regalos como productos típicos.

Además el cliente recibe su artículo en casa sin riesgo a perdidas o rotura durante el traslado.

La idea surgió a la vuelta de algún viaje familiar, unas veces por problemas para transportar lo que queríamos traer y otras veces al llegar a descubrir que faltaban regalos. Solucionamos adquirir de forma fácil y rápida los productos que no hemos podido traer en nuestras visitas.

Por último nuestro principal cliente es el viajero turista.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:







Captación de gestos



Fotografía profesional publicitaria

Hitos reseñables

_Próximos Pasos

- Finalizar estudio plan de negocio
- Iniciar pagina web
- Contactar posibles proveedores de productos y servicios
- Conseguir financiación y ayudas para arrancar
- Lanzar la página con publicidad en redes sociales y foros





Tu Souvenirs _Venta de souvenirs

Web: www.tusouvenirs.com

Email: jm.vidal.munoz@gmail.com

Télefono: +34 630272673

El tratamiento natural en 90 min.

De Coco en Coco es una empresa que ofrece un servicio integral especializado en pediculosis.

Proporciona un servicio exclusivo a domicilio, pionero en Murcia, talleres infantiles en colegios, cuenta cuentos, con cuentos autoeditados, charlas y talleres para padres, venta de productos para tratar la pediculosis. Nuestros clientes son padres y madres de entre 25-65 años, con hijos en edad escolar. A diferencia de la competencia, De Coco en Coco, ofrece una parte educativa que los centros, en su gran mayoría franquicias, no ofrecen. Educar para prevenir es la base de nuestra filosofía

La idea surgió cuando tuve mi segunda batalla muy dura con los piojos en 2008, de la primera no me acordaba, fue cuando era niña, nunca me hablaron de los piojos, fue una de las primeras cosas que me llamó la atención. Después de una larga lucha sin éxito ninguno, empecé a investigar al mismo tiempo que me sentía mal al ver que no era la única y que nadie era capaz de hablar algo tan normal, comprendí el gran tabú y que por ello el silencio era el reproductor mas grande de piojos.

Probé todo lo que existía en el mercado, incluso me he contagiado en varias ocasiones para probar los productos, me propuse a erradicar la plaga. Investigué con entomologos, biólogos y dermatólogos de varios continentes, así, con mucha pasión, paciencia y mucha ilusión, cree mi formula efectiva., con un tratamiento natural a domicilio para evitar el contagio y la reproducción de pijos. Limpio de piojos y sin estigmas.

Estoy convencida de colocar la pediculosis como un problema de primera línea, de ahí que haya creado la primera Asociación Murciana para tratar la Pediculosis (AMPE). Nuestro principal cliente son las familias, especialmente con niños en edad escolar y embarazadas.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Charlas/Talleres para padres



Talleres infantiles en colegios



Cuentos y cuentacuentos

Hitos reseñables

_Próximos Pasos

- Desarrollo de un plan de comunicación y marketing para dar a conocer la marca, el servicio y los productos.
- Ampliación de red de peluquería "Amigas"
- Contacto con nuevos clientes y nueva sección de Galería DCEC.
- Visitar colegios concertados y privados para ofrecer nuestras talleres.





De Coco en Coco _Servicio integral especializado en pediculosis.

Web: www.decocoencoco.com

Email: sandy.deschamps.f@gmail.com

Télefono: +34 695 415 081

La moda al alcance de todos.

Está idea surgió hace mucho tiempo, desde que soy pequeña. Siendo la pequeña de 4 hermanas, siempre he heredado sus ropas, fueran de la época que fueran... Muy a mí pesar he vestido como me han dicho y con lo que he tenido y eso a lo largo de tanto años, te da que pensar... Y piensas pero que maravilla de vida sería ponerme y vestirme con lo que me gusta todos los días del calendario, nada de ropa vieja y usada de décadas, le das una vuelta y la idea sale sola. Compartir sí, pero bien. Mi objetivo es realmente ayudar a todos los armario del mundo. ¡Lo necesitan! Y a las mujeres que gastan mucho dinero en llenar cada

temporada sus armarios y a las que no gastan y los tiene vacíos,

equilibrio, es posible.

La moda al alcance de todos. Es una forma de vida nueva y muy recomendable, el de la economía compartida. Imagina tener a tu alcance toda la ropa que necesitas, la que te gusta, y la que te quieres poner todos los días, ya sea para ir a trabajar, o para acudir a un evento, lo que tú elijas. Y siempre estrenando cosas nuevas, variando y disfrutando con la moda, ya lo más, ¡No tengo nada que ponerme! (Aún cuando el armario no pueda ni cerrarse de todo lo que se acumula...)



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



E-commerce



Alquiler de prendas de vestir y complementos



Recibe tu box en casa

Hitos reseñables

Próximos Pasos

- Multinacional dedicada a la moda
- Responsabilidad social corporativa





Lovisté _La moda al alcance de todos.

Web: www.lovisté.com

Email: estelacanoramos@gmail.com

Teléfono: +34 695217316

Servicio de nutrición.

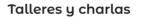
A lo largo de mi trayectoria he observado que la gente tiene la idea de que les voy a poner una dieta de 1.200 kcal desempolvada de un cajón que no sirve para nada o la típica dieta milagro para el verano o después de los excesos de Navidad, que es lo tradicional y lo más cómodo en este sector. Sinembargo, cada persona es única, tiene sus gustos, hábitos y recursos económicos, y tendrá unas necesidades específicas según su sexo, edad, estado fisiológico, estado de salud y, muy importante, según el ejercicio físico que realice, por lo que una misma dieta no puede ser válida para todos.

Por ello, lo que yo ofrezco es inculcar buenos hábitos alimentarios poco a poco y generando adherencia a través de la educación nutricional, mejorar nuestro estilo de vida, salud y rendimiento con una alimentación equilibrada y adaptada al ejercicio físico y descanso.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:







Apoyo motivacional



Servicio nutricional privado

Hitos reseñables

_Próximos Pasos

- Talleres de educación nutricional a niños del triatlón Mandarache
- Charla gratuita de nutrición deportiva el Sábado 1 de Diciembre en la Clínica Costa Cálida, El Algar
- Charla gratuita de nutrición y salud en colaboración con la organización del cáncer, El Algar
- Activación de la web y lanzamiento de vídeos (de recetas, mitos, educación nutricional)
- Comienzo de las actividad en la Clínica Manresa Salud
- Alianzas estratégicas con otras empresas





Beatriz Pérez Nutricionista _Servicios de nutrición.

Web: www.beatrizpereznutricion.com

Email: info@beatrizpereznutricion.com

Teléfono: 627 022 035

Pilates y tecnología.

CARTHAGO PILATES es una plataforma virtual en la que ofrecemos una serie de servicios y productos relacionados con una vida y hábitos saludables, vinculados principalmente con el mundo del Pilates, creada con el animo de proporcionar acceso en cualquier momento y lugar.

Actualmente, en la zona de Cartagena de la alameda de san anton disponemos de un centro dedicado por completo al mundo del Pilates y todas sus vertientes.

En el transcurso de este joven proyecto, hemos detectado la necesidad de hacer accesible la practica de la filosofía del mundo del Pilates en un ritmo de vida que pocas veces nos permite dedicarnos un tiempo, por ello buscamos romper las barreras del espacio y el tiempo, adaptándolo y buscando un espacio en nuestro ritmo de vida diario.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:





Tienda virtual

Pilates online



Asistencia en las RRSS

Hitos reseñables

_Próximos Pasos

- -Comercio electrónico
- -Activación del canal de suscriptoras de la web y lanzamiento de vídeo promocional en la red
- -Complemento de las actividades en Cartagena y Murcia
- -Convenios con otras corporaciones y socios colaboradores





Carthago Pilates _Pilates y tecnología

Web: pilatescarthago.es

Email: carthagoestudiopilates@gmail.com

Teléfono: +34 679471644

Potencia tu belleza.

BELLEZISIMA es una empresa dedicada al asesoramiento personalizado, formación, eventos y venta de productos de belleza.

A diferencia de nuestra competencia, tú eliges como quieres ser atendid@, puedes realizarlo de manera presencial u online, ya que nos adaptamos a todos nuestros clientes para no tener barreras geográficas y así resolver todas las dudas que puedan surgir.

La idea surgió cuando nos dimos cuenta que muchas personas tenían dudas sobre su tipo de piel, y no sabían que producto elegir debido a la gran diversidad de productos que existen en el mercado. También, querían aprender trucos rápidos sin tener que hacer cursos formativos caros y difíciles,.... por todo ello nació Bellezisima.

Nos dirigimos a todo tipo de personas, ya que hoy en día tenemos mucha información pero no sabemos cuál elegir, por ello, nosotros ahorramos en tiempo y dinero a todos nuestros clientes.



Ofrecemos los siguientes productos y servicios:



Venta Online



Celebraciones y eventos



Tratamientos y tendencias



Cursos

Hitos reseñables

Próximos Pasos

- Lanzamiento de la página web completa, activación de redes sociales y cursos on-line.
- Promoción de la marca en diferentes eventos.
- Creación de comunidad.
- Apertura de tienda física.





Bellezisima _Potencia tu belleza

Web: bellezisima.com

Email: info@bellezisima.com

Teléfono: +34 666877763